Kompetenz hat einen Namen:

...für Dienstleistunger in Finanz- und Immobilienfragen





fimmot

Finanz & Immobilien GmbH

Mariano Mottola

Dipl. Immobilienökonom NDS FHSG und Betriebsökonom FH

Unterstieg 8, 8222 Beringen www.fimmot.ch info@fimmot.ch

Tel. 052 6852710 Fax 052 6852772 Mobil 079 2936734





Aktuell

- Wie soll ich meine Nachfolge anpacken? Kann ich meine Unternehmung überhaupt verkaufen?
- Was für einen Wert hat überhaupt meine Unternehmung? Was für einen Marktpreis wäre möglich?
- Aufgrund des objekttypischen, professionellen (Sinus-Milieus-Ansatz) und diskreten Verkaufsprozesses werden Anlageimmobilien zielgerichtet und effizient an Investoren angeboten, so dass mit kleinen Streuverlusten (Vermarktungskosten) gerechnet werden muss. Mehr darüber?
- Welche Anlagen oder Strategie soll man nun wählen, um die Werterhaltung zu sichern?
- Was für Immobilien sind gute und werthaltige Anlagen?
- Was für eine Finanzierungsstrategie (Hypothek) soll ich aufgrund der Tiefzinsphase wählen?
- Was für eine Unternehmungsstrategie soll ich nun wählen aufgrund des kompetitiven Marktes?
- Soll man in direkte oder lieber in indirekte Immobilienanlagen investieren? Welches ist das bessere Rendite-/Risikoprofil?
- Indirekte Immobilienanlagen sind in der heutigen Tiefzinsphase sehr attraktiv und diversifizieren das Anlagerisiko, wie soll ich dabei vorgehen? Wie kann man ein indirektes Immobilienportfolio aufbauen?
- Wie kann ich fürs Alter oder in der Pensionierung meine Rente ertragsmässig und ohne Versicherungslösung durch Immobilienanlagen absichern?

Solche und viele andere Fragen im Zusammenhang mit Finanzen und Immobilien beantworten wir Ihnen gerne und zögern Sie nicht mit uns unverbindlich Kontakt aufzunehmen.





Finanz-Dienstleistungen

Die Dienstleistungen:	Zielkunden?	Ihr Hauptnutzen!
Finanzierungs- beratungen	KMUs und Privatkunden	Vorteilhafte Konditionen!
Businesspläne	KMUs und Treuhänder	Professionelle Exposés!
Unternehmens- nachfolge/-verkauf	KMUs und Privatkunden	 Grosser Erfahrungs- schatz und Know-how!
VR-Mandate (v.a. KMUs)	• KMUs	Innovativ, dynamisch, vertraulich, Know-how im Finanzbereich
Teaching	Fachhochschulen und Banken	Kompetent und praxisbezogen!

Immobilien-Dienstleistungen

Die Dienstleistungen:	Zielkunden?	Ihr Hauptnutzen!
Bewertungs- expertisen	KMUs u. Private mit MFH und Gewerbe	Kompetent und preiswert!
Kauf und Verkauf von Immobilien (v.a. Renditeobjekte)	KMUs u. Private mit MFH und Gewerbe	Engagiert und erfolgreich!
Markt- und Stand- ortstudien	Private und institu- tionelle Investoren	Professionell und marktorientiert
Immobilien- anlagen	Private und pro- fessionelle Investoren	Umfassend und vernetzt
Immobilien Due Diligence	Private und pro- fessionelle Investoren	Vernetztes Know-how Imobillien u. Finanz!

Stand: Februar 2016